

SERIE D 4X4 EMPRENDEDORES TODO TERRENO

– ESPECIALIDADES

EDUCACIÓN FINANCIERA EN LOS AGRONEGOCIOS

Como su nombre lo indica, este taller es modelo de simulación que tiene por objetivo comprender los ciclos del campo para llevar a cabo una eficiente planeación de las finanzas en este sector. Tradicionalmente quienes trabajan en el agro son especialistas en el producto que siembran, cosechan o crían y venden; es por ello por lo que el taller centra sus objetivos en las actividades que tradicionalmente se ejecutan en el sector y brinda los esquemas para planear los ingresos y egresos de manera sencilla y eficiente.

A lo largo del taller, los participantes exploran opciones de planeación del campo, comprendiendo el impacto que esto tiene en sus ingresos y egresos; durante la implementación de contenidos, el participante toma una serie de decisiones centradas en:

- ¿Cómo aprovechar de mejor manera el campo, sus ciclos y oportunidades de mercado?.
- Consideraciones sobre la ubicación, la tierra, el clima, la distribución, recursos y oportunidades disponibles.
- Esquemas de diversificación de mercados y clientes.

- Determinar si requieren inversión para crecer o distribuir sus productos, así como actividades relacionadas con su giro como son sistemas de riego, maquinaria, tecnología y condiciones climáticas entre otras.
- Lograr un flujo de efectivo todos los meses del año.
- Valorar el tiempo que dedica a la producción y el que invierte en las ventas.

De esta forma los participantes son sensibilizados para llevar a cabo una planeación base con el fin de llevar un sistema de control de actividades, sus registros y en consecuencia sus ingresos.

El taller se implementa con 3 equipos de trabajo (comúnmente de 5 a 7 participantes en cada equipo) operando de manera simulada 8 niveles secuenciados para la planeación financiera del agro:

- Planeación y aprovechamiento de la tierra (tomando como ejemplo diversos terrenos, con variación de medidas y condiciones climatológicas)
- Determinación de uso de la tierra
- Estructura de costos con base al uso de la tierra y los productos a sembrar
- Planteamiento del flujo de dinero requerido para operar la planeación



www.fundacione.org
www.4x4emprendedores.com
www.my4x4academy.com

 contacto@fundacione.org



[@fundacionemx](https://www.facebook.com/fundacionemx)
[@4x4emprendedores](https://www.facebook.com/4x4emprendedores)



[@fundacione_e](https://www.instagram.com/fundacione_e)
[@4x4emprendedores](https://www.instagram.com/4x4emprendedores)

SERIE D 4X4 EMPRENDEDORES TODO TERRENO – ESPECIALIDADES

- Gestión y toma de decisiones ante eventos y situaciones inesperados
- Opciones y diversificación de clientes para la venta de los productos
- Planeación, ejecución y control de las tareas diarias en el campo
- Implementación de los conocimientos y habilidades al proyecto real

El taller tiene una duración que va de 21 a 24 horas (generalmente divididas en sesiones de 3 horas), el tiempo puede variar dependiendo del perfil y cantidad de participantes.

Beneficios del Taller Educación Financiera en los Agronegocios:

- Contextualiza a los participantes y los confronta a situaciones complejas, para que sean resueltas y debatidas.
- Fomenta la toma de decisiones permanente, orientadas al éxito del agronegocio.
- Hay poco trabajo escrito o de lectura.
- Plantea líderes y rotación de los mismos dentro del equipo, para que todos obtengan de manera individual las habilidades de la formación financiera para el agro.

El taller utiliza un manual por participante para llevar los sistemas de planeación y registro de las finanzas durante los 8 niveles del mismo, con una duración de 20 horas. Todos los derechos reservados, Fundación Educación para Emprendedores AC 2017 – No. De Registro 03-2017-080712580700-01



www.fundacione.org
www.4x4emprendedores.com
www.my4x4academy.com

 contacto@fundacione.org



[@fundacionemx](https://www.facebook.com/fundacionemx)
[@4x4emprendedores](https://www.facebook.com/4x4emprendedores)



[@fundacione_e](https://www.instagram.com/fundacione_e)
[@4x4emprendedores](https://www.instagram.com/4x4emprendedores)

METODOLOGÍA BASADA EN APRENDIZAJE VIVENCIAL Y AUTODESCUBRIMIENTO

Todos los modelos de capacitación de My 4x4 Academy, utilizan una metodología centrada en el aprendizaje vivencial, lo que construye aprendizaje significativo y de largo plazo, dicha metodología se compone de las siguientes bases:

INTERACTUAR

Desarrollo de escenarios con base a una serie de actividades centradas en la cultura emprendedora, acorde a los objetivos específicos.



Todos los modelos enseñanza – aprendizaje de My 4x4 Academy, utilizan esta metodología, porque aprender a manejar no se logra leyendo un manual... sino manejando.

REFLEXIONAR

Compartir resultados, reacciones, observaciones.

Describir la experiencia de la toma de decisiones y su impacto en los resultados.

Proceso para el debate y compartir puntos de vista, a partir de la experiencia generada en los escenarios planteados.

Discusión sobre la importancia de la experiencia que se construyó en el proceso anterior.

APLICAR

Vincular la experiencia obtenida en la sesión de aula, con ejemplos de la vida real en el proceso de creación de empresas.

Enlistar habilidades y valores de vida, propios para una mejor ejecución y desenvolvimiento en los negocios.

Practicar los puntos de aprendizaje en circunstancias y contextos reales del mundo empresarial.



www.fundacione.org
www.4x4emprendedores.com
www.my4x4academy.com

contacto@fundacione.org

[@fundacionemx](https://www.facebook.com/fundacionemx)
[@4x4emprendedores](https://www.facebook.com/4x4emprendedores)

[@fundacione_e](https://www.instagram.com/fundacione_e)
[@4x4emprendedores](https://www.instagram.com/4x4emprendedores)

Simultáneamente, todos los modelos de formación, centran sus objetivos en el Entrepreneurial Mindset Index (EMI), -Indicadores de Pensamiento y Desarrollo de Emprendedores- propuestos por el Centro de Investigación de Network for Teaching Entrepreneurship (NFTE), validados para América Latina por Fundación Educación para Emprendedores AC:

A**INICIATIVA Y AUTODIRECCIÓN**

- Establecimiento de objetivos y planes de ejecución realistas para su alcance.
- Administración efectiva del tiempo.
- Afrontar retos con una actitud optimista.
- Flexibilidad para ajuste de planeación en aras de alcanzar los objetivos.

B**ORIENTACIÓN AL FUTURO**

- Capacidad de priorizar actividades de corto plazo para lograr resultados en el mediano y largo plazo.
- Visión empresarial más allá de 3 años de operación y gestión.

C**RECONOCIMIENTO DE OPORTUNIDADES**

- Identificar problemas como oportunidades para innovar.
- Entender las ventanas de oportunidad.
- Valorar ideas de negocio identificando oportunidades.

D**GESTIÓN DEL RIESGO**

- Comprender la diferencia entre riesgo y visión.
- Capacidad de cálculo del riesgo.
- Distinguir riesgos de corto, mediano y largo plazo.

E**COMUNICACIÓN Y COLABORACIÓN**

- Articular y expresar ideas y pensamientos para ser comunicadas con eficiencia a grupos e individuos.
- Trabajo eficiente en grupo.
- Respeto a los miembros de la organización, como personas y a sus puntos de vista.

F**PENSAMIENTO CRÍTICO**

- Evaluar y analizar puntos de vista, situaciones, escenarios.
- Sintetizar información y argumentos con base a diversidad de fuentes y recursos.
- Interpretar información y situaciones para la construcción de soluciones y conclusiones asertivas.

G**CONOCIMIENTO DIRECTIVO Y EMPRESARIAL**

- Investigación y validación permanente del mercado y sus cambios.
- Creación de estrategias disruptivas de comercialización y acceso al mercado, con la visión de construir una empresa exponencial en el mediano plazo.
- Toma de decisiones asertivas con base a la interpretación de los reportes financieros.
- Uso y actualización permanente de la tecnología.
- Aplicación de los principios de la economía consciente.



www.fundacione.org
www.4x4emprendedores.com
www.my4x4academy.com

 contacto@fundacione.org



[@fundacionemx](https://www.facebook.com/fundacionemx)
[@4x4emprendedores](https://www.facebook.com/4x4emprendedores)



[@fundacione_e](https://www.instagram.com/fundacione_e)
[@4x4emprendedores](https://www.instagram.com/4x4emprendedores)

FUNDACIÓN E

TRANSFORMANDO ECONOMÍAS

*¡Te invitamos a **crecer juntos!***

CONTÁCTANOS EN:

Av. Paseo de la Reforma 509, Piso 16,
Cuauhtémoc, CP 06500, Ciudad de México

Teléfono: +52 5578234159

Email: contacto@fundacione.org



@fundacionemx
@4x4emprendedores



@fundacione_e
@4x4emprendedores



www.fundacione.org
www.4x4emprendedores.com
www.my4x4academy.com

#creciendojuntos #pensarenggrande